

| CONTENUTI                                     | GIORNI | settembre | ottobre    | novembre | dicembre | gennaio  | febbraio  | marzo  | aprile | maggio | giugno   | luglio |
|-----------------------------------------------|--------|-----------|------------|----------|----------|----------|-----------|--------|--------|--------|----------|--------|
| Navigare il cambiamento                       | 1      | 11        |            | 23       |          |          | 14        |        |        | 8      |          | 27     |
| La formazione come comprarla e prog           | 1      | 20        |            | 6        |          |          | 23        |        |        | 16     |          | 9      |
| Relazioni sindacali                           | 2      | 7-8       |            | 7-8      |          | 15-16    |           | 5-6    |        |        | 11-12    |        |
| HR per gli HR                                 | 2      |           | 9-10       |          | 11-12    |          | 1-2       |        | 11-12  |        |          | 9-10   |
| Attrarre e gestire il talento                 | 2      | 13-14     |            | 16-17    |          | 18-19    |           | 15-16  |        |        | 6-7      |        |
| Accademia dei Manager                         |        |           |            |          |          |          |           |        |        |        |          |        |
| Accademia dei Manager                         |        |           |            |          |          |          |           |        |        |        |          |        |
| Conversazioni difficili                       | 2      |           | 12-13      |          | 29-30    |          | 5-6       |        |        | 14-15  |          | 12-13  |
| HR per i non HR                               | 2      | 21-22     |            | 20-21    |          | 22-23    |           | 12-13  |        |        | 21-22    |        |
| La trasformazione organizzativa               | 2      |           | 24-25      |          | 14-15    |          | 22-23     |        |        | 28-29  |          | 16-17  |
| Efficacia dei tavoli di lavoro                | 2      | 18-19     |            | 22-23    |          | 29-30    |           | 19-20  |        |        | 25-26    |        |
| Basi di imprenditorialità                     | 1      |           | 23         |          | 18       |          | 12        |        | 18     |        | 12       |        |
| Conoscere e vincere le abitudini              | 1      |           |            | 29       |          | 22       |           |        | 11     |        |          | 4      |
| Conoscere e vincere la paura                  | 1      |           | 4          | 8        |          | 11       |           | 14     |        | 10     |          | 7      |
| Leader non gerarchico                         | 1      | 12        |            | 10       |          | 18       |           |        | 9      |        | 19       |        |
| Dal performance management ai siste           | 1      | 29        |            | 15       |          |          | 6         |        |        | 25     |          | 18     |
| Neurobiologia del tempo                       | 1      | 15        |            | 15       |          | 15       |           |        | 20     |        |          | 11     |
| Learning agility                              | 2      |           | 12-13      |          | 14-15    |          | 15-16     |        | 12-13  |        | 25-26    |        |
| La resilienza in pratica                      | 1      | 18        |            | 23       |          |          | 20        |        | 16     |        | 21       |        |
| Gestire le emozioni e lo stress               | 1      |           | 18         |          | 18       |          |           | 7      |        | 16     |          | 12     |
| Design thinking                               | 2      |           |            | 15-16    | 13-14    |          |           | 22-23  |        | 17-18  |          | 12-13  |
| Luxury attitude                               | 1      | 13        |            | 15       |          | 17       |           |        | 17     |        | 20       |        |
| Generare valore con la fiducia                | 1      | 13        |            |          | 13       |          | 7         |        | 11     |        | 8        |        |
| Social media policy efficace                  | 1      |           | 17         |          | 14       |          | 6         |        |        |        |          |        |
| Profilo funzionalità company page             | 1/2    |           | 3          | 30       |          |          | 1         |        | 3      |        | 5        |        |
| Social selling                                | 1/2    |           | 10         |          | 12       |          | 8         |        | 10     |        | 7        |        |
| Linkedin content marketing                    | 1/2    |           | 3          | 30       |          |          | 1         |        | 3      |        | 5        |        |
| linkedin advertising                          | 1/2    |           | 10         |          | 12       |          | 8         |        | 10     |        | 7        |        |
| Progettare slide efficaci                     | 1      | 27        | 18         |          |          |          | 15        |        | 12     |        | 14       |        |
| <b>Area Manageriale &amp; Comportamentale</b> |        |           |            |          |          |          |           |        |        |        |          |        |
| La leadership flessibile e relazionale        | 2      | 28-29     |            | 9-10     |          | 25-26    |           |        |        | 17-18  |          |        |
| Fondamenti di Management                      | 2      |           | 17-18      |          | 14-15    |          | 19-20     |        |        | 10-11  |          | 16-17  |
| Le tecniche per una negoziazione effica       | 2      | 07-08     |            | 9-10     |          | 22-23    |           | 8-9    |        |        | 18-19    |        |
| Changeability                                 | 2      |           | 12-13      |          | 11-12    |          | 26-27     |        |        | 14-15  |          | 12-13  |
| Vinci con la squadra (che non hai scelt       | 1+1    | 22 e 29   |            | 13 e 20  |          | 29 e 5   |           | 2 e 16 |        | 4 e 18 |          |        |
| Fondamenti di Project Management              | 2      | 11-12     |            |          | 13-14    |          | 22-23     |        | 9-10   |        | 14-15    |        |
| Lavorare in modo interfunzionale              | 2      | 18-19     |            | 16-17    |          | 15-16    |           | 22-23  |        |        | 7-8      |        |
| Lavorare per obiettivi                        | 1      |           | 30         |          |          | 29       |           | 5      |        | 18     |          |        |
| Business Change Management                    | 1      | 18        |            | 29       |          |          | 19        |        | 6      |        | 19       |        |
| Business Execution                            | 1      |           | 19         |          |          | 22       |           | 9      |        |        | 5        |        |
| Lean Thinking                                 | 1      | 22        |            | 8        |          |          | 14        |        |        | 11     |          |        |
| Le Mappe Mentali                              | 2      |           | 4-5        | 23-24    |          |          |           | 15-16  |        | 24-25  |          |        |
| Time Management                               | 1/2    | 15        |            | 17       |          |          |           | 13     |        |        | 11       |        |
| La consapevolezza dei costi                   | 1      |           | 9          |          | 11       |          | 22        |        |        | 9      | 26       |        |
| Gestione efficace dello stress                | 1      | 19        |            | 7        |          | 26       |           |        | 11     |        |          | 20     |
| Problem Solving                               | 2      | 25-26     |            | 20-21    |          | 25-26    |           | 12-13  |        |        | 4-5      |        |
| <b>Area Comunicazione</b>                     |        |           |            |          |          |          |           |        |        |        |          |        |
| Parlare in pubblico                           | 2      | 28-29     |            | 6-7      | 18-19    |          | 15-16     |        | 9-10   |        | 28-29    |        |
| Storytelling                                  | 2      | 28-29     |            |          | 14-15    |          | 1-2       |        |        | 17-18  |          | 12-13  |
| Tecniche di assertività per affermare s       | 2      |           | 10-11      |          |          | 18-19    |           | 26-27  |        |        |          | 12-13  |
| Ingegneria della comunicazione                | 2      |           |            |          | 11-12    |          | 14-15     |        |        | 28-29  | 28-29    |        |
| Communication skills                          | 1      | 20        |            | 13       |          |          | 26        |        | 6      |        | 25       |        |
| Scrivere in azienda                           | 2      |           | 23-24      |          |          |          | 8-9       |        |        | 10-11  |          | 5-6    |
| <b>Area Commerciale &amp; Marketing</b>       |        |           |            |          |          |          |           |        |        |        |          |        |
| Vendere non fa per me                         | 2      |           |            | 20-21    |          | 29-30    |           | 28-29  |        | 8-9    |          |        |
| Tecniche di vendita di base: la persona       | 2      | 11-12     |            | 9-10     |          | 10-11    |           | 6-7    |        | 8-9    | 12-13    |        |
| Tecniche di vendita avanzata                  | 2      |           | 11-12      |          | 14-15    |          | 7-8       |        | 16-17  | 29-30  |          | 11-12  |
| Vendere con le parole                         | 2      |           |            | 27-28    |          |          | 20-21     |        |        | 14-15  | 25-26    |        |
| Fondamenti di negoziazione commerc            | 2      |           | 9-10       |          |          |          | 12-13     |        | 9-10   |        |          |        |
| Personal Branding                             | 2      | 18-19     |            |          | 11-12    |          | 5-6       |        |        | 21-22  |          | 9-10   |
| Marketing di base                             | 3      |           | 18-19-20   |          | 29-30-1  | 22-23-24 |           | 7-8-9  |        |        | 13-14-15 |        |
| La telefonata per il business                 | 1      | 21        |            | 17       |          |          | 15        |        |        | 7      |          | 11     |
| <b>Area Human Resources</b>                   |        |           |            |          |          |          |           |        |        |        |          |        |
| Consapevolezza dei costi per HR               | 1      |           | 6          |          | 19       |          | 6         |        | 10     |        |          | 3      |
| Easy finance per le Risorse Umane             | Master | 15-22-29  | 6-13-20-27 |          |          | 12-19-26 | 2-9-16-23 |        |        |        |          |        |
| Selezione del Personale - base                | 2      |           | 26-27      |          |          | 24-25    |           | 27-28  |        | 7-8    |          | 5-6    |
| Selezione del Personale - avanzato            | 2      |           |            | 9-10     |          |          | 8-9       |        |        | 14-15  |          | 2-3    |
| <b>Area Web &amp; Informatica</b>             |        |           |            |          |          |          |           |        |        |        |          |        |
| Excel - base                                  | 2      |           | 5-6        | 13-14    |          |          |           | 15-16  |        | 28-29  |          | 2-3    |
| Excel - avanzato                              | 2      |           |            | 20-21    |          | 10-11    |           | 19-20  |        |        | 7-8      |        |
| Vendere con il blog aziendale                 | 1      | 21        |            | 23       |          |          | 1         |        | 19     |        | 26       |        |
| Content Marketing                             | 1      | 19        |            | 29       |          |          | 22        |        | 10     |        |          | 18     |
| PowerPoint - base                             | 1      | 18        |            | 6        |          | 22       |           |        | 7      |        |          |        |
| PowerPoint - avanzato                         | 2      |           | 16-17      |          | 14-15    |          | 26-27     |        |        |        | 11-12    |        |
| SEO: ottimizzazione dei siti per i moto       | 2      |           | 18-19      |          |          | 17-18    |           | 8-9    |        |        |          | 5-6    |

|                                          |     |       |            |       |            |       |    |          |    |          |       |
|------------------------------------------|-----|-------|------------|-------|------------|-------|----|----------|----|----------|-------|
| Web marketing e Search Engine Mark       | 1   |       | 20         |       |            | 19    |    | 12       |    |          | 23    |
| Come costruire e gestire il proprio sito | 2+1 |       | 12-13 e 30 |       | 27-28 e 14 |       |    | 1-2 e 15 |    | 8-9 e 29 |       |
| Area Finanza & Legale                    |     |       |            |       |            |       |    |          |    |          |       |
| Easy Finance                             | 2   |       | 2-3        | 23-24 |            |       |    | 7-8      |    | 17-18    | 10-11 |
| Recupero Crediti                         | 1   | 15    |            | 23    |            |       | 26 |          | 16 | 25       | 3     |
| IVA Corso base                           | 2   | 27-28 | 25-26      |       |            | 18-19 |    | 19-20    |    | 7-8      |       |
| Legal English                            | 1   | 18    |            | 9     |            |       |    | 2        |    | 11       | 22    |
| I contratti d'Impresa                    | 1   |       | 19         |       | 14         |       |    | 23       |    | 11       | 6     |